

保険募集人の方限定

第3回法人開拓エキスパートセミナー

『今日どこへ行くか？あの社長に話を聞いてもらいたいけど何を話せばいいのか、自信がないなあ・・・』

そんな悩める保険営業マンが、あるきっかけで『その話面白いね、みんなにも話してやってよ！』

『確かに今はそういう時代だね！』といった反響をもらい、大口法人契約に！

あなたの行動が変わり、ワクワク感が止まらない！そんな理想の保険営業の法人開拓エキスパートになるために！

結果の出る法人開拓コンテンツ を公開いたします！

社長に感謝され、喜んでまた紹介してくれる、
そんな真の保険営業を目指す方にだけ受けていただきたいセミナーです！

開催日：平成28年5月14日（土）

第1講座：法人開拓の営業手法 9：30～11：00

セミナー手法を活用し営業をしていく講座です。マネー・節約・ローン・火災保険の考え方など、新しい切り口から契約に繋げる手法とは？また集客術とは？

第2講座：相続コンサルティング 11：15～12：45

昨年改正された相続・贈与税についてお客様にアプローチしていく方法・ノウハウ、専門家とのタイアップのしかたを学びます。

第3講座：社会保険料適正化 13：30～15：00

経営者様が今一番聞きたい、固定費削減につながる社会保険料見直しにスポットをあてたアプローチ手法を公開します。

第4講座：確定拠出年金 15：10～16：40

税制上のメリット等が多く、来年ブレイクが予想される確定拠出年金制度。その仕組みを理解し、法人へのアプローチ方法を学びます。

参加費：各講座 5,000円（税別）
会場：弊社事務所会議室（岡山市北区大供本町 474-1 2F）

※各講座定員になり次第、募集を終了いたします。

この講座は、弊社スタッフが実際に2～3日、中には3ヶ月かけて東京・大阪まで足を運んで学んできた、テーマごとに20～30万円ほどする講座内容をもとにしたものです。それを交通費・宿泊費をかけることなく地元岡山で、1日で、総合的に学べる大変お得な内容です。

すべては、実践した【早い者勝ち】の業界なのです！

こんな悩みを抱えていませんか・・・？

- ◇ 営業ノウハウに困っている・・・
- ◇ 見込みを作るノウハウを知りたい・・・
- ◇ 今話題の制度を使った営業手法を学びたい・・・
- ◇ 法人契約に強くなりたい・・・
- ◇ さらにワンステップ上の営業をしていきたい・・・
- ◇ 自信がなくて社長さんと話ができない・・・
- ◇ 相続事業承継コンサルティングができるようになりたい・・・



一つでも当てはまる方、ぜひこのセミナーを【きっかけ】とし、
法人エキスパートを目指しましょう！

さらに！豪華な参加特典！（※受講講座により異なります）

- 各講座で使用するパワーポイント資料
- 初回を企画するための無料コンサル
- 関係士業（社労士・司法書士・税理士等）との初回無料相談権
- 相続財産管理シート
- 社会保険料シミュレーションシート
- エンディングノート
- マーケティングワークシート
- セミナーで使用したアンケート・予約票サンプル
- FP基本小冊子

主催：株式会社岡山ファイナンシャルプランナーズ

〒700-0911 岡山市北区大供本町 474-1 2F

TEL：086-238-4189 FAX：086-238-4199

<http://okayama-fp.com/>



FAX またはメールでお申込み下さい↓

FAX 番号 086-238-4199

E-mail okayama-fp@view.ocn.ne.jp

参加希望講座 ○を付けてください	・第1講座 ・第2講座	・第3講座 ・第4講座
事業所名	氏名	
住所		
TEL	メールアドレス	